

Wie sieht in der heutigen
Wirtschaftslage die richtige
Finanzierung für **Ihr**
Unternehmen aus?



Kokedera

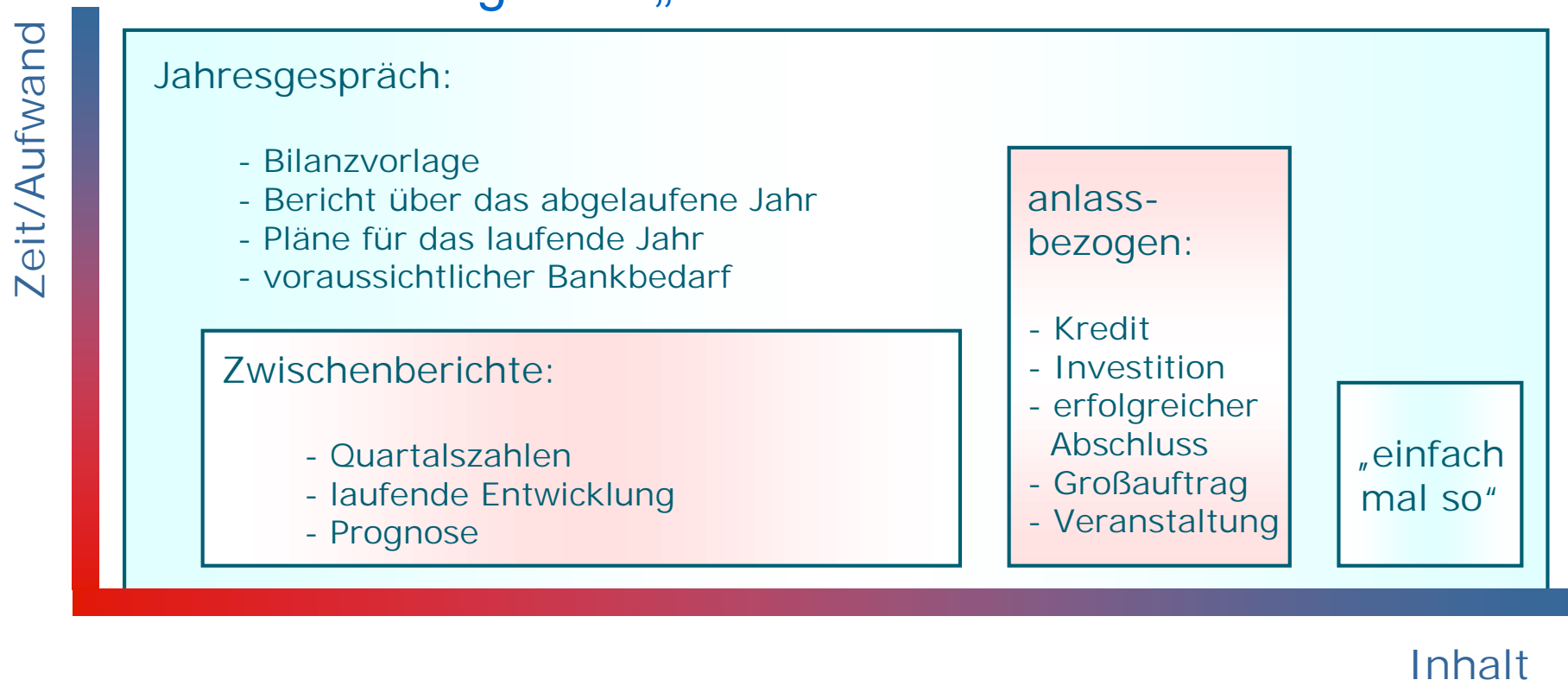
Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Das Bankgespräch

Das Bankgespräch

Ä Ergreifen Sie die Initiative - warten Sie nicht auf die Bank

Ä Einen Anlass gibt es „immer“



Das Bankgespräch

- Ä Eine gute Vorbereitung ist wichtig
 - Ä Kredit ist schwerer zu erhalten
 - Ä Kredit wird teurer
 - Ä Banken erhöhen ihre Anforderungen

Das Bankgespräch

Ä Um trotzdem noch Kredit zu angemessenen

Bedingungen zu bekommen:

Ä offen und regelmäßig kommunizieren

Ä regelmäßig über die Unternehmensentwicklung
berichten

Ä agieren, statt reagieren

Ä selber Vorschläge unterbreiten

Das Bankgespräch

- Ä Bilanzbesprechung und Ratingvorbereitung

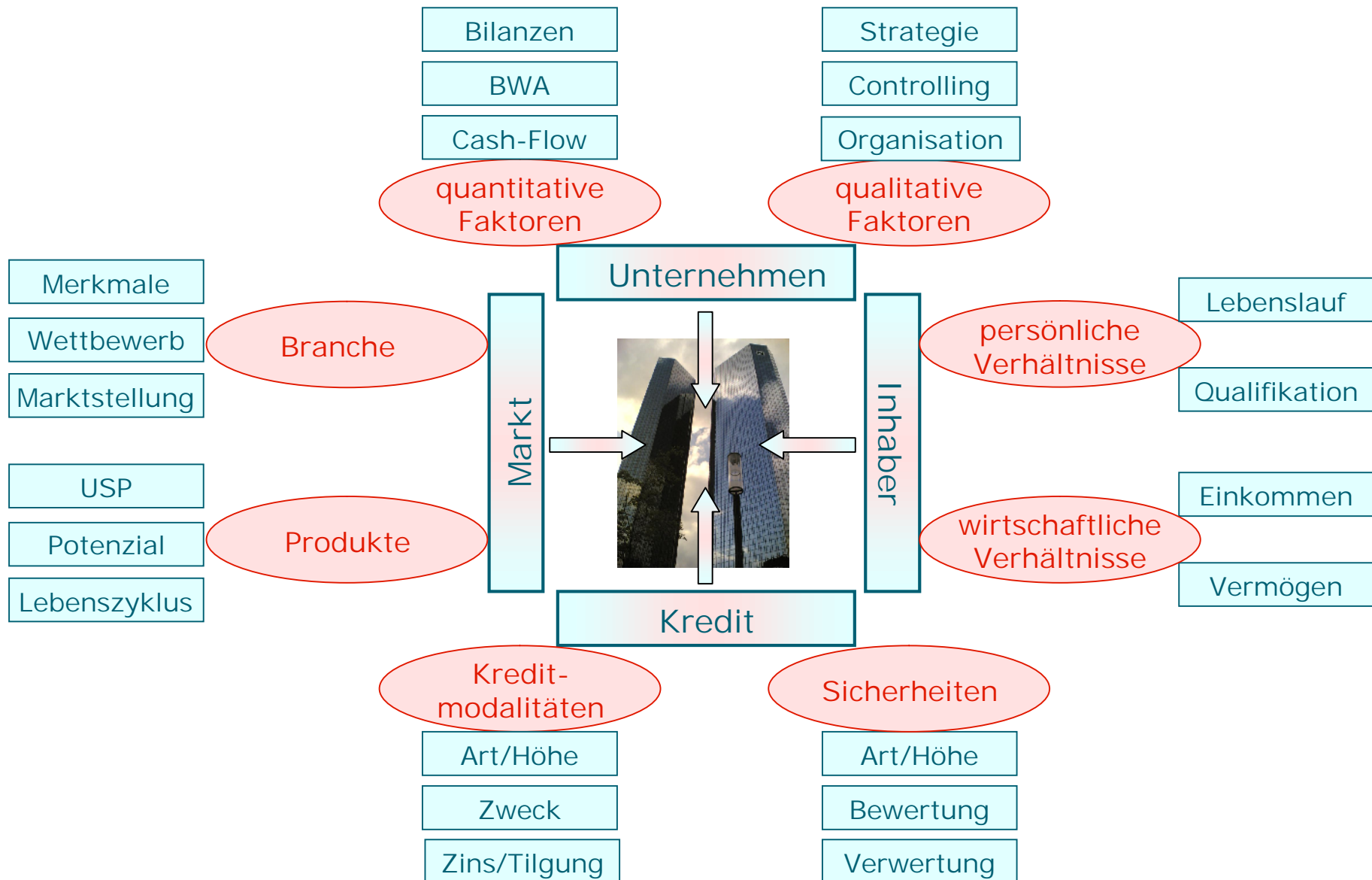
 - Ä Grundstein für angemessene Ratingnote

- Ä Information

 - Ä relevant, vollständig, offen

- Ä Konzept

 - Ä „Wunschzettel“



Das Bankgespräch

Ä Unternehmenszahlen

Ä Bilanzen, BWA, Summen- und Saldenlisten

Ä zeigen die Vergangenheit, „ist schon
gelaufen“

Ä externe Kompetenz (Steuerberater,
Buchhaltung)

Das Bankgespräch

Ä Unternehmenszahlen

Ä Planung, Controlling, Maßnahmenkatalog

Ä zukunftsorientiert, vorausschauend

Ä sehr hohe Relevanz

Ä unternehmerische Kompetenz

Ä Zukunftssicherung

Ä Banken verlangen zunehmend die Prognosen

Das Bankgespräch

Ä Finanzierungskonzept

Ä bestehende Kredite

Ä neue Kredite

Ä Struktur, Modalitäten

Ä Kapitaldienstfähigkeit

Das Bankgespräch

Ä Finanzierungskonzept

Ä Ihre Wünsche

Ä Geben Sie der Bank eine Denkrichtung vor

Ä „Wunschzettel“

Ä Ihre Initiative

Ä Nehmen Sie der Bank das „Denken“ ab

Finanzierungskonzept

- Ä bestehende Kredite

- Ä Struktur

- Ä Umschuldung

- Ä Kontokorrent in Darlehen

- Ä kurzfristige Darlehen in langfristige

- Ä Zusammenfassung

- Ä mehrere Kredite zu einem einzigen zusammenfassen

Finanzierungskonzept

- Ä bestehende Kredite

 - Ä Modalitäten

 - Ä Sicherheiten

 - Ä Tilgung

 - Ä Zinsen

Finanzierungskonzept

- Ä neue Kredite

- Ä Struktur

- Ä Kreditart

- Ä Annuitäten-/Ratendarlehen

- Ä Förderkredit

- Ä laufender Kredit

- Ä Laufzeit/Fälligkeit

Finanzierungskonzept

- Ä neue Kredite

 - Ä Modalitäten

 - Ä Verwendungszweck

 - Ä Sicherheiten

 - Ä Art und Bewertung

 - Ä Tilgung

 - Ä Zinsen

Das Bankgespräch

Ä Tipps für ein erfolgreiches Bankgespräch:

Ä wissen, was Sie erreichen wollen

Ä Finanzierungskonzept

Ä „Wunschzettel“

Das Bankgespräch

Ä Tipps für ein erfolgreiches Bankgespräch:

Ä alle notwendigen Informationen bereit haben

Ä Unternehmenszahlen, ggf.

Unternehmensexposé

Ä ggf. Investitionsvorhaben

Ä persönliche Angaben (falls Änderungen)

Das Bankgespräch

Ä Tipps für ein erfolgreiches Bankgespräch:

Ä alle relevanten Punkte schriftlich fixieren

Ä Missverständnisse vermeiden

Ä kein Informationsverlust („stille Post“)

Ä Gedächtnisstütze

Das Bankgespräch

Ä Tipps für ein erfolgreiches Bankgespräch:

Ä ernst nehmen

Ä auch und gerade, wenn es noch kein
Problem gibt

Ä professionelle Instrumente nutzen

Ä Planungs- und Controllingtools

Ä Ratingsimulation

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Vorgehensweise:

Ä Analyse der bestehenden Kredite

Ä Liquidität

Ä Rating

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Vorgehensweise:

- Ä Analyse der geschäftlichen Situation

 - Ä Ratingsimulation

 - Ä aktuelle wirtschaftliche Entwicklung

 - Ä Zukunftsperspektive

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Vorgehensweise:

- Ä Analyse der privaten Situation

 - Ä Lebensplanung

 - Ä Vermögenssituation

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Vorgehensweise:

Ä Entwickeln eines Gesamtkonzeptes

Ä bestehende Kredite

Ä neue Kredite

Ä angepasst an Status Quo-Analysen

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Vorgehensweise:

Ä Bankgespräch

Ä Bericht über die geschäftliche Situation

Ä Finanzierungskonzept

Ä regelmäßig Unternehmensdarstellung

Finanzierung - welche ist die richtige?

Ä Fazit

Ä Antwort braucht Zeit

Ä Antwort macht Arbeit

Ä Antwort nicht durch die Bank

aber es lohnt sich!

Noch mehr Infos?

Bitte rufen Sie mich an:

Johannes Bantzer

+49 89 2621 7677

oder E-Mail an

jb@kokedera.eu